



Avec Gestion Commerciale 30 Mac, gérez l'ensemble de votre cycle d'achat et de vente, de la facturation à la gestion des stocks, tout en profitant des performances de Macintosh.



# Gestion Commerciale 30

Gérez votre facturation de A à Z, en toute simplicité !

## LES NOUVEAUTÉS DE LA V14

### Plus de personnalisation de votre outil de travail !

- Gestion de couleurs de fonds de colonnes et de lignes.
- Ajustement automatique des colonnes.
- Export / Import des préférences.

### Plus d'efficacité dans votre gestion !

- Gestion des engagements (Comptabilisation des bons de commande, préparations de livraison, bons de retour, bons d'avoir financier et bons de livraison).
- Génération des règlements à partir des écritures comptables.
- Réapprovisionnement à date.

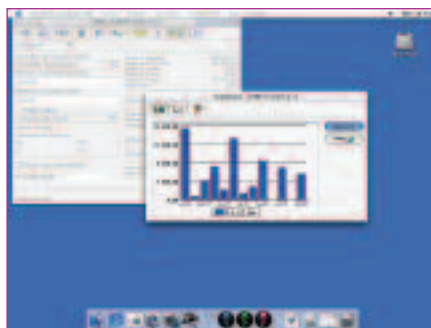
### Plus de productivité en saisie !

- Export/import paramétrable des tarifs par catégorie tarifaire, des tarifs fournisseurs et des documents.
- Conversion automatique des fichiers.
- Codification automatique des références article (conditionnements, codes barre).

## SES ATOUS...

### La Base de Données

**commune** entre la Comptabilité 30 et la Gestion Commerciale 30  
Les écritures comptables issues de la facturation sont directement transférées dans le fichier comptable ouvert en ligne.



Visualisez le chiffre d'affaires d'un client n un clic.

### Sage e-solvabilité

vous permet de :

- suivre la santé financière de vos clients.
- prévenir les risques d'impayés .

## EN BREF...

- Création, transformation, édition des documents de la chaîne de facturation : Devis, Bon de Commande, Bon de Livraison, Bon de Retour, Bon d'Avoir financier et Facture (conforme N.R.E).
- Fiches clients / fournisseurs détaillées.
- Gestion multi-échéances, multi-règlements et multi-RIB pour les différentes banques.
- Interrogation du compte client, fournisseur, article, affaire et représentant.
- Saisie d'inventaire (manuelle ou import) et réajustement automatique des stocks.
- Gestion des règlements clients et fournisseurs (saisie en lot, écarts de règlement...).
- Commissionnement des représentants (sur le chiffre d'affaires commandé / livré /facturé/ encaissé, la marge dégagée ou le taux de remise accordé.)
- 64 champs libres personnalisables, 32 catégories tarifaires disponibles en standard
- États statistiques et d'analyse par article / client / fournisseur / représentants (activité, rentabilité, risque, cadencier, palmarès).
- Éditions : modèles pré-paramétrés par tiers et par type de document, gestion des impressions différées, étiquettes et mailing tiers, étiquettes d'articles, relevés de factures.
- Gestion des codes barres en lecture et écriture.

# Gestion Commerciale 30



## Gestion des ventes

- Saisie de pièces : personnalisation des masques, contrôle automatique et paramétrable de l'encours client, possibilité d'ajouter un texte complémentaire pour chaque ligne...
- En cas de rupture de stock : sélection d'articles de substitution, visualisation des tarifs et des délais fournisseurs, interrogation du stock prévisionnel, génération de commandes fournisseur, mise en reliquat et livraison partielle.
- Calcul automatique des frais d'expédition en fonction de plusieurs critères (Montant, Quantité, Poids et Franco).
- Intégration des documents (transformation d'un document du client dans le document en cours de saisie).
- Valorisation du document, gestion des acomptes, des échéances et règlements comptant.
- Duplication partielle ou totale des pièces de vente.
- Facturation : en devise d'équivalence, en cascade avec sélection multicritère.
- Enregistrement et génération des règlements clients.
- Mise en page des impressions de documents personnalisables par l'utilisateur.
- Transfert direct des écritures de vente en comptabilité (document par document ou en rafale).

## Gestion des achats

- Nombre illimité de fichiers rattachés aux fournisseurs.
- Visualisation des délais et des tarifs fournisseurs
- Gestion du colisage et des quantités économiques de commande.
- Gestion des livraisons partielles.
- Gestion des frais d'approche : imputation des coûts de revient d'achat pour un meilleur calcul de marge.
- Enregistrement et génération des règlements fournisseurs.
- Réapprovisionnement automatique.
- Génération automatique des commande fournisseur sur rupture de stock

## Gestion des articles

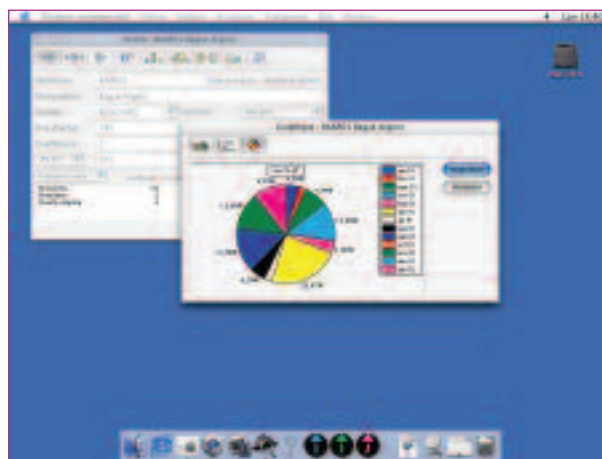
- Catalogue article illustré (photos, fichier texte...).
- Gestion des familles d'articles avec remises associées par client et catégorie tarifaire.
- Gestion des articles liés, code barres, délais de livraison, taxes parafiscales sur le poids ou les quantités.

## Gestion des tarifs

- Facturation à prix coûtant ou selon coefficient de marge, gestion des conflits de remise.
- Gestion des gammes prix nets.
- Mise à jour des tarifs en rafale
- Gestion des barèmes : promotions commerciales limitées ou non à une période/ un client donné, barèmes dégressifs sur quantités ou Chiffre d'affaires.

## Gestion du stock

- Mouvements d'entrée et sortie, gestion de stock multi-dépôts.
- Virements de dépôt à dépôt.
- Valorisation des stocks au CMUP (coût moyen unitaire pondéré).
- Interrogation de stock prévisionnel.



Suivez les ventes d'un article au jour le jour.

## Configuration conseillée

- Macintosh G4 512 Mo de RAM Mac OS X.
- Monoposte et postes clients : MAC OS X.
- Réseau : Windows 2000, Mac OS X.

Il n'est plus possible d'utiliser un Serveur Novell.